

例会日：毎週木曜日 12 時 30 分
 例会場：岐阜県郡上市八幡町小野 67 (八幡建設 2F)
 TEL (0575) 67-0314 FAX (0575) 67-0005
 E-mail: rc-8man@abeam.ocn.ne.jp
 URL: http://gujohachiman-rc.com/

会 長：林 健吉
 副 会 長：岩尾 誠
 幹 事：和田英人
 広報委員長：松森 薫
 会報担当者：廣瀬泰輔・渡邊 剛

2018 年度国際ロータリー会長：バリー・ラシン (East Nassau ロータリークラブ・バハマ)

2018 年度国際ロータリーテーマ：Be The Inspiration (インスピレーションになろう)

<本日のプログラム>

第 2574 回 平成 30 年 9 月 6 日 第 1 木曜日
 月見例会 (親睦委員会担当)

<次回の予定>

第 2575 回 平成 30 年 9 月 13 日 第 2 木曜日
 長期計画全体会議
 水上成樹委員長

RY

<前回の記録>

第 2573 回 平成 30 年 8 月 30 日 木曜日
 会員増強卓話 河合 修会員

司 会 進 行 大川達也副 SAA

点 鐘 林 健吉会長

ソ ン グ それでこそロータリー

来 客 紹 介 和田英人幹事

郡上市産業支援センター
 センター長 田中義久様

・産業支援センターPR

栄えあるセレモニーを間近で拝見しまして、大変素晴らしい会だと思いました。また、先輩方に日頃は色々な場面でお世話になっております。今日は貴重なお時間を頂きまして、誠にありがとうございます。この春まで長年、市役所勤めをさせて頂きました。色々な意味で本当にお世話になり、改めてお礼を申し上げます。



今年 4 月に「産業プラザ」の竣工と共に、新たに市内の 15 経済産業団体の皆さんと一緒に『産業支援センター』が設立されました。今日は事業の紹介

に来ましたので、よろしく申し上げます。この『産業支援センター』とは、産業経済団体の多様な繋がり、或いは繋がりを活かした新産業創出、また連携による六次産業化、そして担い手の確保・育成を目指しております。お手元のパンフレットに

「G I S C」と書いてありますが、GUJO INDUSTRY SUPPORT CENTER の頭文字です。事業内容・構成団体はパンフレットをご覧ください。今日は『社旗を作ろう』コンテストの案内をします。いわゆるロゴマークのことです。多くの会社やお店で既にロゴマークをお持ちだと思いますが、まだお持ちでなければこの機会にご参加いただき、情報発信に役立てていただければと思います。貴重なお時間をありがとうございました。

出 席 報 告 竹内巧治担当責任者

会員数	出席	補正	出席合計	出席率
40 名(免除 1 名)	31 名	5 名	36 名	92.3%

ニ コ ボ ヲ X 國田大雄クラブ奉仕委員

- ・郡上市産業支援センター長・田中義久様歓迎致します。また、会員増強委員長・河合 修会員 卓話を宜しく申し上げます。 林 健吉
- ・田中さんを大歓迎します。御苦勞様です。澤崎 茂
- ・河合君の卓話を楽しみにしております。

羽田野優男

- ・本日 卓話です。やさしく見守っていて下さい。 河合 修
- ・不整脈が出て退会を決意していましたが、自然に治りましたので出席する事にしました。今後ともよろしく。 澤崎 茂

- ・河合 修会員 会員増強卓話よろしく申し上げます。 遠藤主税・平岩憲正・岩尾 誠・國田大雄 松本英樹・松森 薫・三原慎也・水上成樹 村井義孝・村土時男・西川 昇・西村 肇 野田三津雄・小笠原正道・大畑於左武

大川達也・酒井智義・坂本 仁・竹内巧治
田代東次郎・和田英人・渡邊 剛・山下友幸

幹事報告 和田英人幹事

- ・ガバナー事務所より、米山梅吉記念館・秋季例祭のご案内
 - ・地区事務所より、2018-19年度 第2回地区ロータリー財団セミナー参加出席要請のご案内
 - ・RI 日本事務局経理室より、9月 RI レートのお知らせ 1ドル=112円
 - ・郡上市軟式野球連盟より、第23回郡上八幡ロータリークラブ旗争奪郡上市中学校軟式野球大会開催のご案内
 - ・美濃 RC より、例会変更のお知らせ
- 〈拝受〉
- ・美濃加茂 RC よりクラブ活動計画書
 - ・岐阜県環境生活部人権施策推進課より「人権だより No. 74」
 - ・関中央 RC、桑名北 RC より会報

委員会報告 西村 肇親睦委員長



来週の月見例会はお昼に行います。お酒も出ません。その代わりに、味噌汁が付きます。時間も

ありますので、フリートークということで誰かにお題を提出して頂いて、みんなで議論したいと思いますのでよろしくお願い致します。

会長の時間 林 健吉会長



皆さん、こんにちは。先週は慈恵中央病院での盆踊り大会、ご苦労様でした。お陰様で楽しい一夜を過ごすことができました。

来月 9月 22日(土)・23日(日)に開催される「食の祭典」についてお話しさせていただきます。今年でちょうど10年目になります。実行委員長を仰せつかっておりますので、会長の時間を使ってPRさせていただきます。10年前に始まった事業ですが、中部6県・岐阜・愛知・三重・福井・石川・富山が参加して行われます。事業費は1千万円ほどかかります。当初は東海北陸道の4車線化ということで、国から活性化のために活用するようにと5百万円の補助を受けておりました。3年間は5百万円でしたが、3百万円に減り現在ではゼロです。そうということで、始まる前に中日本高速道路、めぐみの農協、アサヒビールなどの企業に支援のお願いに伺い、終わるとお礼に行っております。また、出展者の依頼も東海北陸道沿線の35市町村に足を運んでお願いし、60店舗くらいお店が出ます。これの面白味は、市内部門と市外部門でグランプリがあり、箸の本数で決まるところです。結構盛

り上がり、2日間トータルで4万人ほどの来客数があります。今年も大和で開催されますので、お時間のある方は遊びに来てください。

ありがとうございました。

会員増強卓話 河合 修会員増強委員長



皆さん、こんにちは。ついにこの日がやって来た、という感じです。私の手元にマニュアルがありますので、これを基本にお話させていただきます。“会員増強とは”ということで、勉強して頂ければ有難いと思います。眠たくなるかもしれませんが、会員増強はとても大切なことなので寝ながらしっかり聞いて下さい。

最初に、『1. 会員増強はなぜ必要か』ということですが、①会員増強は手法でありロータリーの目的ではないが、ロータリーの活動を発展させ継承し、クラブの存在意義と更なる発展のために大変重要な手法であるということです。②新会員が入会することで、クラブ内が活性化します。先輩は後輩に色々教えたい、後輩は教わりたく様々な動きが出てきます。③新会員の増強は、現会員にとってもロータリーを改めて学ぶ場になるということで、皆さんも自分の知識を披露して頂けるのではないかと思います。④新会員の増強は、ロータリークラブの理念や活動を地域に広める一助になるということです。⑤新会員の増強は、クラブや地区の経済的基盤を確かなものにする、以上のことを持って会員増強は必要なので会員を増やす意識を皆さんにも持って頂きたいと思います。次に、『2. 会員増強の目的と計画を共有する』ということですが。会員増強においては、皆さんの意識が非常に大切です。①会員増強は地道に根気よく、多くの対象者にお声掛けをすることから始まります。皆さんでコツコツと開拓していく必要があると思います。②現会員の中で2~3名の会員が「どうしても会員増強をしなければ…」という気持ちになることが大切ということです。特に、会長・幹事・増強委員長がリーダーとなって意識を高めていくことが大切です。③会員数を「～までに～人にしたい」という目標を「立てる」ということです。今年は純増1名という目標を掲げておりますので、皆さんにもご協力して頂きたいと思っております。④入会候補者に配布するPR資料や募集リーフレットを作り、候補者に事前にクラブのことを知って頂いた方が推薦しやすいということです。『3. 会員増強の体制を確立する』です。①クラブ

の活発な奉仕活動は、会員増強の最大の糧になる。②会員増強委員会で1年間の増強数の目標を定める。③職業分類表で業種を絞って会員増強を行う。このことは前回のIDMでもお話させていただきました。職業分類・会員増強・会員維持などは、全員で協力して郡上八幡の職種を洗い出したらどうかという意見も出ました。そうやって一つ一つやっていくことが大切だと思いますので、今後とも皆様のご協力をお願いします。その他に、例会の会長挨拶で会員増強について頻繁に話して頂ければ、皆さんの心に浸透するのではないかと考えております。私の方でも呼び掛けていきたいと考えています。どのようにしたら新会員を増やせるかということ、委員会や例会で話し合う機会を作ることが大切だと思います。『4. 新会員候補者の探し方』です。①会員増強委員会を中心に、対象者のリストアップを行う。リストアップは10名を目標としたら50名をリストアップするといいいのではないかと、というご意見もありました。②入会した新しい会員に友人を紹介してもらったり、新会員に若くて元気のある人を紹介してもらったりするのも一つの方法かなと思います。若い人に期待したいです。③商工会議所の会員企業や医師会・弁護士会などの名簿から業種別に選択する。④各種団体の要職に就いている会員を紹介してもらう。⑤青年会議所OB・ローターアクトOBなどにこまめに声掛けし、ロータリーの話は何回もすることで、一人二人と増強ができる。⑥他団体の会合に出席したときに、会員の動向をよく見る。見極めたいうえで、お声掛けできる人にはして頂くことも大切です。『5. 新会員の受け入れ態勢を確立する。』このことも重要だと思います。①例会では、入会したばかりの新会員は自分から声をかけられないほど緊張しているので、全会員のきめ細やかな心配りが必要。幸い当クラブは皆さん、心優しくお迎えできたと思います。②紹介者や会員増強委員会の会員は、新会員をフォローする義務がある。この点も守られていると思います。③会長・幹事・副幹事・パスト会長・増強委員会・ロータリー情報委員会・配属した委員会の会員は、特に積極的に声掛けをする。④新会員歓迎会を行い、自分がロータリアンになったことを自覚する。当クラブでは行っており、みんなで入会を祝福するということができております。⑤趣味の会や同好会への参加を促し、早くクラブに融合してもらう。こういったことが早く馴染むという点で大切です。『6. 新会員の研修体制の確立をする。』ということです。①入会時、しっかりと資料と説明が重要である。②情報委員会を中心に、クラブ内で研修を行う。③地区が行う「新会員セミナー」は、出席義務であることを認識してもらう。その他に、当クラブではIDMに3回連続で義務出席して頂いております。『7. 女性会員の入会について』ですが、当クラブは女性会員が皆無です。

①優秀な会員に性別はない。②女性会員の増強は、ロータリーの活性化に繋がる。女性の心遣いとか、男性の気遣いなどが改めて表れてくるのかなと思います。③女性会員が入会すると、他の女性会員を勧誘してくれる。そうやって連鎖していれば有難いと思います。会員の維持も大変重要なことです。皆さんと親睦を図りながら会員維持を意識して頂きたいと思います。

まとめ：我々は縁あってロータリークラブに入会し、ロータリーライフを楽しんでいます。新たに入会を勧める方たちには、ロータリーの理念や歴史、奉仕活動の説明も大切ですが、「異業種の友人がたくさんできるよ」「この街に会社があるのだから(住んでいるのだから)、一緒に何か奉仕活動をやろうよ」など単純な呼び掛けでスタートし、まずは例会にきてみんなと会うことが楽しいと思えることが大切ではないでしょうか。

多くの同志を募り、共に活動することにより、クラブの更なる発展の原動力が「会員増強」であることを信じて、行動を起こすことが大切だと思います。

資料に基づいて色々お話させていただきました。これからも、会員増強を皆さん一人一人の心に置いておいて頂いて、機会があれば紹介者を出して頂きたいと思います。今日はどうもありがとうございました。

＊林 会長より

会員増強は、私が会長として掲げた大事なテーマの一つです。私がロータリーに入って良かったと思うのは、人の輪や多くの人と知り合えたこと、ロータリーに入ったからこそ素晴らしいメンバーと巡り会えたと感謝しています。この思いを人にどう上手く伝えるかが大事だと思います。

私は人前で話をするのが苦手ですが、ロータリーに入ってこういった機会も増え、少しずつ成長しているのではないかなと自分では思っています。「役は人を育てる」と言いますが、確かに大役を務めた方は成長されたと思います。私も少しでも成長できればと、自分に期待をしております。

ロータリーは国際奉仕・社会奉仕において、素晴らしい活動をしています。一般の人には余り知られていないのが現状です。ポリオ撲滅の活動などを一般の人にも認知して頂けるようにPRしたら、ロータリーの良さも理解してもらえて会員の増強に繋がると思います。

皆さんにも身近な人にロータリーの良さを話して頂いて、少しずつロータリー会員が増えればいいなと思いますので、よろしくをお願いします。